

# 盛利先生

 **MrSheng.  
Work**

网站设计制作 搜索引擎优化 社交媒体优化

**地址**

上海浦东新金桥路196号509室

**电子邮箱 手机 微信**

seo.shengli@yahoo.com

18918151538



## 职业目标：

我专业从事网站设计制作，搜索引擎优化，社交媒体优化，中英文文案创作和视频编辑。2019年，我从美国回到上海，希望继续寻找网站技术工作外包, 兼职和远程办公。

我从网站搭建，内容创作，到网站营销，转化率分析，熟悉网络营销推广整个过程。相信我多年的专业技能和经验在以下方面能够帮助中小企业更好地实现网络营销和跨境电商销售：

WORDPRESS网站搭建与后期维护，  
SEO站内搜索引擎优化，长尾关键词分析，  
视频内容创作，英文广告文案, 营销软文  
电商优化推广，网站后台数据分析，  
谷歌点击付费代理，转化率优化，  
国际社交媒体优化，Facebook，YouTube和Linkedin营销

## 专业技能与自我评价：

- 1.中文网站SEO优化和推广技能，包括网站SEO现状及问题分析，制定网站关键词分布，网站Title、Meta等关键词嵌入策略。站内站外SEO策略，搜索引擎日常排名监测。谷歌和百度统计指标诊断。
- 2.具有10年以上的国际贸易经验，地道流利的英语优势；擅于原创广告文案与中英文营销软文和内容创作。
- 3.熟悉谷歌搜索引擎优化的基本原理，擅长帮助外贸企业网站优化，使用关键词工具查找目标关键词、筛选核心关键词与长尾关键词。
- 4.利用Wordpress开发网站及网站的后期维护；
- 5.熟练使用各种办公软件，Excel、Word和PowerPoint，Photoshop图文编辑。
- 6.录制视频，中英文配音，音频二次加工，视频剪辑。
- 7.积极主动，有良好的计划和团队合作精神，有在上海组织百人团队的经验。我是一个活泼开朗的人，有时能让同事们开怀大笑。我的业余爱好，健身，尊巴舞蹈，摄影与旅游。

## 教育经历

1994/7 -- 1997/3 上海海事大学外语系，专业翻译理论与实践，攻读硕士

主要学习课程：英美语言文学，商务英语，国际贸易，国际金融，远洋运输，翻译理论与实践，工商管理，计算机基础课程。

## 工作经历 2018年- 现在

### Pioneer Media. LLC.

从事网站中英文编辑，网站科技，文化传媒工作

工作范围：

- 1.网站关键词分析，站内站外SEO优化方案
- 2.搜索引擎排名监测，谷歌和百度统计指标诊断和策略优化。
- 3.外贸企业网站优化，Google Adwords和百度竞价排名。
- 4.网站设计与建设
- 5.国际社交媒体优化

## 工作经历 2016/8--2017/12

### Manila Philippines

在菲律宾马尼拉从事网站英文编辑，网站建设和SEO搜索引擎优化工作。

工作范围：

- 1.网站关键词分析，站内站外SEO优化方案
- 2.搜索引擎排名监测，谷歌和百度统计指标诊断和策略优化。
- 3.外贸企业网站优化，Google Adwords和百度竞价排名。
- 4.网站设计与建设

## 工作经历 2014/2--2016/1

### 上海和厦门国际学校

在上海和厦门国际学校/英语留学培训机构担任英语教师（兼职），针对16到19岁中国高中生，国际高中，出国留学，剑桥雅思英语培训。

## 工作经历 2010/2--2014/1

### 上海奥川商务咨询有限公司总经理，从事网络科技，文化传媒工作

公司描述：BRAVISHOW.COM专业致力于文化商业演出，国外艺人代理，企业品牌广告活动项目的开发，运作，经营与管理。国外演员经纪，娱乐品牌推广.建立合理的人力资源规划，销售管理、做好对外公共关系的协调。

工作职责：美国，英国，澳大利亚，墨西哥歌舞演员引进中国，演员签约及经纪业务，外籍演员工作签证申报，文化批文手续。

工作业绩：

2010年- 湖南卫视-天天向上-美国RHYTHM CITY 纽约街舞录制节目和现场翻译

2010年 - 上海世博美洲馆和闭幕式演员现场翻译及组织

2011年，上海艺术节，朱家角艺术节嘉宾演出

## 工作经历 2000/2--2010/1

### 香港HEYDAY ENTERPRISE HK LTD.总经理

所属行业：纺织品国际贸易/进出口业务。主要负责国际市场营销。盛利作为股东于2000年1月投资创立了香港HEYDAY Enterprise公司，然后以外商独资返上海投资了全盛服饰（上海）有限公司，公司地址位于上海浦东金桥出口加工区。主要从事广告礼品，帽子服装生产与出口。2007年 - 公司荣获美国迪斯尼授权中国生产厂家之一。

受香港HEYDAY ENTERPRISE公司委派，2005年至2008年期间，盛利来回与洛杉矶和上海，为了更好拓展北美市场，在洛杉矶建立了北美仓储销售机构。

1. 组织参加纽约，拉斯维加斯，洛杉矶，费城等展览会，建立销售代理网点
2. 同律师和会计师沟通，美国公司法律，市场，税收，财务，劳工体系；
3. 英文编制撰写市场报告和项目计划书；
4. 仓储和分销系统设立；国际货运及清关手续等；
5. 员工招聘及岗前培训。

工作业绩：开发了10个销售代理商；年销售额2000万元人民币，组织并主持了拉斯维加斯产品发布会。

## 工作经历 1997/2--2000/1

### 上海海洋大学外语系讲师

工作职责：外贸英语函电讲师，商务英语课程的教学